

# Alternativas para el Desarrollo

Fundación Nacional para el Desarrollo (FUNDE)

El Salvador

## Hacia un acuerdo comercial justo y sostenible

### La Funde de cara al TLC con Estados Unidos

Muchos datos evidencian la importancia que tiene Estados Unidos para los países centroamericanos: principal socio comercial; principal destino de las exportaciones (60% del total); un volumen comercial de cerca de 22 mil millones de dólares; uno de los más importantes abastecedores externos de bienes y servicios, capital, inversión externa y cooperación; receptor de un elevado porcentaje de la población centroamericana y fuente central de las estratégicas remesas familiares; fuente de financiamiento de reformas políticas e institucionales actualmente en ejecución; fuerte aliado ideológico y político en temas de seguridad hemisférica, narcotráfico, etc. Por tanto, lo que se acuerde o deje de acordar en el proceso negociador para la firma del TLC entre Estados Unidos y Centro América tendrá significativas y amplias repercusiones para nuestro país en particular y la región en general.

No es casual que el anuncio hecho por el Presidente Bush el 16 de enero en la sede de la OEA manifestando el interés de impulsar un TLC con Centro América, así como su próxima visita a El Salvador, haya agitado y variado prioridades en las agendas nacionales y regionales. En este marco, hemos podido constatar como se vienen llevando a cabo varias reuniones regionales tanto a niveles gubernamentales como empresariales.

Dada la trascendencia que tendrá para nuestras sociedades la firma de un TLC con Estados Unidos, creemos que es fundamental que en el proceso negociador del tratado no solo se involucren las esferas

#### En este número:

Reflexiones en torno a los  
Tratados de Libre comercio  
(TLC)

*Roberto Góchez Sevilla* p. 4

Los países subdesarrollados  
en el marco de las  
negociaciones de la OMC

*Edgar Lara* p. 30

Notifunde p. 43



oficiales y empresariales sino también instancias y organizaciones ciudadanas.

La participación ciudadana en el proceso negociador del TLC es esencial para avanzar hacia acuerdos comerciales justos y sostenibles, que permitan no solo la dinamización de nuestras economías y el fortalecimiento de nuestras estructuras productivas, sino también el desarrollo social, político, jurídico, cultural y ambiental de nuestros pueblos.

La participación ciudadana en el proceso negociador debe realizarse con responsabilidad y calidad, con capacidad técnica y propositiva, así como con espíritu crítico y constructivo.

Con el objetivo de contribuir a fomentar la participación ciudadana en el proceso negociador del TLC con Estados Unidos, y avanzar hacia un acuerdo comercial acorde a las necesidades e intereses de nuestros pueblos, la FUNDE se compromete a impulsar con otras instancias y organizaciones ciudadanas nacionales, regionales y de Estados Unidos, una campaña nacional e internacional en torno al proceso negociador del TLC. Actualmente trabajamos, en el marco de la Iniciativa Mesoamericana de Comercio, Integración y Desarrollo Sostenible (Iniciativa CID) y en alianza con varias organizaciones y movimientos sociales, tanto dentro del país como en Centro América y en Estados Unidos, en la definición de los términos y características de dicha

campana, la cual iniciaremos en las próximas semanas.

Considerando la marcada dinámica social y política que en los últimos días viene dándose en torno al TLC con Estados Unidos, hemos creído conveniente adelantar algunos de los objetivos, principios y ejes temáticos de trabajo en los que debe basarse dicha campaña. En cuanto al objetivo general, se trata de impulsar una campaña permanente de cabildeo e incidencia en la región centroamericana y en Estados Unidos de cara al proceso negociador del TLC, con el propósito de obtener un Acuerdo Comercial justo y sostenible.

Respecto a los principios que deben ser considerados en la negociación podemos mencionar los siguientes: la necesidad de contar con un proceso participativo durante las negociaciones; el respeto y reconocimiento a los planes nacionales de desarrollo así como a los esfuerzos regionales de integración; el privilegiar la lógica del bienestar y calidad de vida de los pueblos sobre las dinámicas o lógicas del comercio. Esto último implica considerar el comercio como un medio en función del desarrollo y no como un fin en sí mismo; siendo así que no se puede anteponer la libertad de comercio a la libertad de las personas, ni el bienestar de unas empresas al bienestar de la sociedad, ni la realización de las ganancias a la realización del ser humano. Valga señalar que para que



estos principios puedan tener vigencia no basta su simple enunciado, sino que deben ser incorporados en el conjunto de los acuerdos y apartados y se requerirá de medidas concretas que garanticen su implementación.

Una campaña regional de incidencia ciudadana en torno al TLC con Estados Unidos debe considerar al menos los siguientes ejes temáticos de trabajo: incorporación y negociación de adecuadas cláusulas (ambiental, laboral, migratoria y democrática), así como el establecimiento de acuerdos de complementación económica, especialmente en materia agropecuaria y en lo que a la pequeña y mediana empresa se refiere (medidas compensatorias, acuerdos de cooperación, transferencia de tecnología, mecanismos de fomento, tratos preferenciales, etc.).

Desde hace algún tiempo, la FUNDE ha venido expresando su preocupación por las formas y contenidos que hasta ahora han asumido los procesos negociadores de los TLC, los cuales han carecido de información, participación ciudadana y enfoques integrales de desarrollo. Esperamos, con mente abierta y positiva, que en este trascendental proceso negociador del TLC con Estados Unidos se puedan corregir importantes deficiencias y deformaciones anteriormente presentadas. La FUNDE pondrá sus mejores y más constructivos esfuerzos, y ofrecerá toda su colaboración para lograr un acuerdo comercial que vaya en favor de aquellos sectores que históricamente han tendido a estar excluidos de sus beneficios y oportunidades, y más bien suelen cargar con la mayoría de sus costos y amenazas.